



Communiqué de presse / Rambouillet, le 6 octobre 2011

Itool, filiale SaaS de l'éditeur EBP, souhaite booster les ventes de ses solutions cloud en ouvrant leur commercialisation au réseau de revendeurs IT

Avec des produits constamment enrichis, Itool by ebp a toutes les cartes en main pour développer ce nouveau canal de distribution. Jusqu'à présent proposées exclusivement en vente directe, les solutions SaaS d'Itool sont dès à présent ouvertes au réseau de revendeurs EBP ainsi qu'aux revendeurs prospects.

Devenir Revendeur Itool, c'est accompagner la transformation en cours du marché du logiciel tout en préservant son business. L'éditeur s'engage auprès de ses revendeurs avec un contrat de distribution clair, qui respecte la relation client et qui garantit des revenus récurrents tout au long de la vie du client.

« Nous avons souhaité ouvrir la distribution de nos logiciels en ligne au canal indirect car il nous semblait indispensable, avec la montée en puissance du cloud computing, que nos revendeurs disposent d'une offre en SaaS pour répondre à l'ensemble des demandes de leurs clients. De plus, ce canal devrait nous permettre de conquérir de nouveaux revendeurs. D'ici à juillet 2012, nous avons pour objectif de recruter une centaine de nouveaux revendeurs » déclare Grégoire Leclercq, Directeur de la Relation Client d'EBP.

Etre revendeur Itool, comment cela fonctionne ?

Itool by ebp propose un système de rémunération attractive à ses revendeurs : la rémunération à vie sur le logiciel. Le revendeur réalise une marge confortable non seulement la 1^{ère} année mais également à chaque renouvellement de l'abonnement : le revendeur perçoit 40% du montant la première année puis 20% pour chaque réabonnement client, chaque année.

Pour devenir revendeur Itool, rien de plus simple : il suffit de contacter le Service Revendeur au 0811 65 80 35 (prix d'un appel local depuis un poste fixe).

Les offres Itool by ebp selon ses besoins

Les utilisateurs ont le choix de leur forfait selon leurs besoins en comptabilité et facturation. Le prix de leur forfait s'ajuste à leur consommation, ainsi Itool leur permet de maîtriser leur budget.

L'offre Itool se compose des forfaits :

START pour débiter
PRO pour répondre à un plus gros volume d'activité
DUO pour profiter de l'alliance entre la comptabilité et la facturation

L'écosystème Itool :

- Des contrats revendeurs adaptés au SaaS
- Des outils dédiés aux ISV et aux intégrateurs
- Un partenariat éprouvé avec la Profession Comptable
- Des opérations commerciales avec les opérateurs télécom

Autant de facteurs clés de succès qui concourent à la réussite d'Itool !

Pour plus d'informations, www.itool.com



A propos d'Itool Systems

L'entreprise propose depuis 2001 des applications en ligne de comptabilité, de facturation et de GED. Aujourd'hui, plus de 6000 utilisateurs sont connectés à Itool by ebp.

Itool bénéficie de la puissance du groupe EBP et de l'expertise de ses collaborateurs pour apporter le meilleur des technologies aux entrepreneurs.

Contact presse Itool by EBP

Agence Clipping
Aurélie Pichon
Tél. : 01 44 59 68 90
aurelie@clipping.fr